



www.vendere-deutschland.de

### Vendere Deutschland GmbH

Vendere (aus dem lateinischen übersetzt: verkaufen) Deutschland GmbH hat sich zu einem auf die telefonische Kommunikation spezialisierten internationalen Marketingexperten im Deutschsprachigen Raum entwickelt. Qualitatives Outbound Telemarketing, Lead Generation und Telefonverkauf zählen hierbei zu unseren Stärken.

Der Hauptsitz von Vendere ist in Andelst (die Niederlande). Vendere wurde im Jahre 2002 gegründet. Seit 2007 sind wir auch als Vendere Deutschland GmbH in Deutschland tätig und seit 2009 sind wir in Polen vertreten. Wir erwarten mehrere internationale Gründungen in den kommenden Jahren.

Die Vendere Deutschland GmbH konzentriert sich ausschließlich auf den (Outbound) Business-to-Business Bereich:

- Gewinnung von Neukunden (Cold Calls/Kaltanruf, Neuakquise)
- Kundenreaktivierung (Warm Calls)
- Stammkundenbetreuung (Care Calls)

Vendere ist dabei besonders spezialisiert in Kaltakquise für „grosse Aufträge“. Der Verkauf von „grösseren Aufträgen“ stellt eine ganz andere Dynamik dar als beim direkten Verkauf (keine Pushtechiken, mehrere Entscheider, meist komplexe Prozesse, Solution Selling).

Die Ziele unserer Verkaufsunterstützung sind Umsatz und mehr Kunden für unsere Auftraggeber zu generieren.

Vendere gewährleistet dabei eine professionelle Dienstleistung. Wir rufen als Ihre Mitarbeiter an. Dies erhöht die Effektivität des Kontaktmomentes mit Ihren Zielgruppen, verhindert eine Schädigung Ihres Rufes und verstärkt die Beziehung untereinander.

Vendere ist wegen seines einzigartigen Konzepts und seiner Kombination von erfolgreichen Kriterien nicht mit einem Durchschnitts-Callcenter zu vergleichen:

### Die Qualität der Mitarbeiter

Verkauf ist für uns ein Fach und wir machen es weil es uns Spaß macht.

Unsere Mitarbeiter sind Verkaufsprofis: wir beschäftigen ausschließlich qualifizierte Mitarbeiter. Somit sind auch komplexe Fachgebiete kein Problem für uns. Unser Team denkt lösungsfixiert. *Up-Sell* und *Cross-Sell* gehören somit ebenfalls zu unserem Business.

Beachtenswert ist die hohe Loyalität und das Engagement unserer Mitarbeiter.

Vendere bietet seinen Mitarbeitern dazu hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten.

Unsere Kollegen sind kommunikationsstark und haben den Verkaufsd*rive*. Sie rufen mit Fachwissen und spezifischem Know-How an. Unsere Business Marketeers sind in der Lage Auftrags- und Zielorientiert

Im Hammereisen 27i, D-47559 Kranenburg-Nütterden | t. +49 (0)2826-91810-0 | f. +49 (0)2826-91810-10  
Amtsgericht Kleve, HR B 9112 | USt.-IdNr.: DE814958758 | Bankkonto: Sparkasse Kleve, Konto 30304430, BLZ 32450000  
IBAN: DE5332450000030304430 | Swift (BIC): WELADED1KLE



www.vendere-deutschland.de

mitzudenken.

Professionalität, Teamgeist, Engagement und Gespür sind Kernworte, die die Atmosphäre und Kultur von Vendere und seinen Mitarbeitern kennzeichnen. Und dabei stehen Ihre Zielsetzungen und Ihr Erfolg stets im Mittelpunkt. Denn Vendere bringt Sie näher an Ihren Umsatz heran.

Vendere Deutschland GmbH ist international tätig. Wir haben qualifizierte Mitarbeiter die fließend Deutsch, Englisch, Niederländisch, Flämisch, Französisch, Italienisch, Polnisch, Czechisch, Slovakisch, Spanisch, Russisch und Arabisch sprechen.

#### Wissensintensives Telemarketing

Bevor wir uns an die Arbeit machen, machen wir uns die Kultur Ihrer Organisation zu Eigen. So lernen wir Ihr Produkt, Lösung oder Ihre Dienstleistung durch und durch kennen. Kurzum, Vendere steht für wissensintensives Telemarketing: keine Quantität, sondern Qualität.

Wir haben eine einzigartige Anrufmethode entwickelt, die immer wieder durch die erzielten Ergebnisse unter Beweis gestellt wird.

#### Langfristige Vision

Ihr Erfolg ist unser Erfolg. Vendere sieht sich deshalb als Business Partner ihrer Kunden in einer langfristigen Geschäftsbeziehung. Vendere baut als Partner einen *Sales Funnel* auf, mit kontinuierlichen und erfolgversprechende Leads, deren Qualität optimal auf den Partner ausgerichtet ist. Wir bauen Kenntnis auf über alle Facetten ihrer Organisation. Gerade der langfristige Effekt ist lukrativ.

#### **Vendere Deutschland GmbH**

Im Hammereisen 27i  
47559 Kranenburg-Nütterden  
Tel.: +49 (0) 2826-91810-0  
Fax : +49 (0) 2826 91810-10  
Webseite: [www.vendere-deutschland.de](http://www.vendere-deutschland.de)  
Amtsgericht Kleve, HR B 9112

USt.-IdNr.: DE814958758

#### Ansprechpartner :

Jan-Willem van Dam, Verkaufleiter, Tel. 02826-9181018, E-Mail : [jvdam@vendere-deutschland.de](mailto:jvdam@vendere-deutschland.de)  
Jurriën Vonk, Geschäftsführer, Tel. 02826-9181011, E-Mail : [jvonk@vendere-deutschland.de](mailto:jvonk@vendere-deutschland.de)

#### Die Niederlanden:

Vendere consultancy & training BV  
Wanraaij 4  
6673 DN Anelst

#### Polen:

Ul. Alzacka 16  
03-972 Warszawa

T: +31 (0) 488 470190  
F: +31 (0) 488 470191  
M: +31 (0) 6 46324706  
E: [jvdam@vendere.nl](mailto:jvdam@vendere.nl)

T: +48 (0) 22 616 2351  
Fax : +48 (0) 22 616 0838  
Skype: vendere-vandam  
E : [jvdam@vendere.pl](mailto:jvdam@vendere.pl)

Im Hammereisen 27i, D-47559 Kranenburg-Nütterden | t. +49 (0)2826-91810-0 | f. +49 (0)2826-91810-10  
Amtsgericht Kleve, HR B 9112 | USt.-IdNr.: DE814958758 | Bankkonto: Sparkasse Kleve, Konto 30304430, BLZ 32450000  
IBAN: DE5332450000030304430 | Swift (BIC): WELADED1KLE